

Секція «Економіка сільського господарства та АПК»

Шифр «Фермерське господарство»

«Джерела формування та напрями розподілу прибутку фермерського господарства»

ЗМІСТ

ВСТУП	3
1.1 Особливості формування фінансових ресурсів малого бізнесу в Україні	4
1.2 Законодавче регулювання діяльності малого підприємства	8
РОЗДІЛ 2 АНАЛІЗ ФОРМУВАННЯ ПРИБУТКУ ФГ «НОВОСИНЯВСЬКЕ» .	12
2.1 Організаційно - економічна характеристика ФГ «НОВОСИНЯВСЬКЕ».....	12
2.2 Аналіз ефективності управління зовнішніми джерелами формування фінансових ресурсів підприємства	16
РОЗДІЛ 3 НАПРЯМИ ФОРМУВАННЯ ПРИБУТКУ ПІДПРИЄМСТВА	23
3.1 Використання власних резервів для формування прибутку ФГ «Новосинявське»	23
ВИСНОВКИ.....	29
СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ	31
ДОДАТКИ.....	34

ВСТУП

Будь-яке підприємство у процесі господарської діяльності стикається з багатьма контрагентами (кредиторами, дебіторами). Тому для успішної діяльності воно має враховувати багато чинників, які впливають на його діяльність, планувати й прогнозувати власні кроки. Однак на сучасному етапі розвитку все частіше більш вагомого значення набуває саме управління фінансовим забезпеченням діяльності підприємства, оскільки фінансові ресурси є базою, без якої неможливе функціонування й подальший розвиток підприємства.

Дослідженням сутності фінансових ресурсів та їх ролі в життєзабезпеченні діяльності підприємства займається ряд вчених-економістів: Василик О.Д., Зятковский І.В., Коробов М.Я., Родіонова В.М., Опарін В.М., Белолипецький В.Г. та інші.

Проблеми формування фінансових ресурсів підприємства та їх структура широко висвітлюється провідними фахівцями: Бланком І.О., Ковальовим В.В., Стояною Є.С., Тепловою Т.В., Балабановим І.Т. та ін.

Актуальність теми дослідження зумовлена наступним:

- фінансовому забезпеченню діяльності підприємства належить важлива роль у життєдіяльності підприємства;
- управління фінансовим забезпеченням діяльності є однією з найважливіших ланок управління підприємством взагалі;
- відсутність належного досвіду у формуванні фінансового забезпечення діяльності підприємства у керівників вітчизняних підприємств робить цінними будь-які дослідження в цій галузі;

Об'єктом дослідження є Фермерське господарство «Новосинявське».

Предмет дослідження – сукупність економічних відносин, пов'язаних з фінансовим забезпеченням діяльності підприємства.

Мета дослідження полягає у дослідженні формування фінансових ресурсів підприємства малого бізнесу.

РОЗДІЛ 1 ФОРМУВАННЯ ФІНАНСОВИХ РЕСУРСІВ МАЛИХ ПІДПРИЄМСТВ В УКРАЇНІ

1.1 Особливості формування фінансових ресурсів малого бізнесу в Україні

Під фінансовими ресурсами слід розуміти акумульовані підприємством грошові кошти з різних джерел, які надходять у господарський обіг і призначені для покриття його потреб. До фінансових ресурсів належать усі грошові фонди й та частина грошових коштів, яка використовується в нефондовій формі.

Загальна сума фінансових ресурсів кожного підприємства складається з таких елементів: статутний фонд; резервний фонд; амортизаційний фонд; спеціальні фонди; нерозподілений (тимчасово не використаний) прибуток; кредиторська заборгованість усіх видів, включаючи заборгованість з бюджетних платежів із відрахувань на соціальне страхування, з оплати праці; короткострокові і довгострокові кредити комерційних банків; кошти для фінансування капітальних вкладень та інші кошти, відображені в пасиві бухгалтерського балансу підприємства [1, с. 37].

Первісне формування фінансових ресурсів відбувається під час створення господарських суб'єктів. На функціонуючих підприємствах фінансові ресурси формуються здебільшого за рахунок прибутку (від основної та інших видів діяльності та амортизаційних відрахувань).

Прибуток є формою фінансових ресурсів, прирощених підприємством у результаті його господарської діяльності. Він спрямовується насамперед на розвиток виробництва. Капітальні вкладення та приріст оборотних коштів відображають збільшення статутного фонду. Крім того, за рахунок прибутку здійснюються певні поточні затрати, які податкове законодавство не дозволяє відносити на валові витрати [1, с. 21].

Амортизаційні відрахування являють собою специфічний вид цільових фінансових ресурсів. Амортизаційні відрахування є фінансовими ресурсами

підприємства, призначеними для відтворення зношених у процесі виробництва основних засобів. Амортизаційні відрахування, як фінансові ресурси підприємства, окремо не формуються, а надходять на поточний рахунок у складі виручки від реалізації.

У процесі своєї діяльності підприємство може додатково залучати фінансові ресурси через диплом і розміщення акцій і облігацій, з бюджету чи державних фондів цільового призначення, з централізованих корпоративних фондів, через отримання страхових сум за умови настання відповідного страхового випадку.

Малий бізнес є органічним структурним елементом ринкової економіки. Цей сектор економіки історично й логічно відіграв роль необхідної передумови створення ринкового середовища. Він був первинною вихідною формою ринкового господарювання у вигляді дрібнотоварного виробництва. Саме тому дрібнотоварне підприємництво відіграло структуроутворюючу роль в історії становлення економіки конкурентно-ринкового типу. Ця специфіка та своєрідне функціональне призначення малого бізнесу набуває особливого значення для країн, які йдуть шляхом відтворення ринкової системи господарювання. Здатність малого бізнесу до структуроутворення ринку висуває завдання його відродження та спрямовує у число першочергових заходів реформування економіки України на її перехідному етапі. Світовий досвід свідчить про те, що становлення та розвиток ринкової економіки передбачає насамперед формування ринку.

Отже, ринок передбачає в першу чергу взаємовідносини суб'єктів ринкової економіки — продавців і покупців.

У структурі сучасної змішаної економіки співіснують та органічно взаємодоповнюються малий, середній та великий бізнес. Проте, на відміну від двох останніх, малий бізнес є найбільш чисельним і поширеним сектором економіки. Відмінності між цими трьома видами бізнесу

обумовлені різним рівнем суспільного поділу праці, характером спеціалізації та усупільнення виробництва, а також вибором технологічного типу виробничого процесу.

Досвід функціонування малих підприємств та теоретичні дослідження свідчать про те, що перелік характерних рис малого бізнесу може бути продовженим з урахуванням особливостей становлення та розвитку ринкових відносин у різних країнах та регіонах світової економіки.

Можуть поєднуватися різні критерії, які визначають той момент, коли підприємство перестає бути «дрібним», наприклад, підприємство, на якому працює 50 працівників, може вважатися «великим» у країні, яка розвивається, але «дрібним» — у країні, промислово розвинутій.

Одна з причин успішного розвитку малого підприємництва в країнах з розвиненою економікою полягає в тому, що велике виробництво не протиставляється малому. Тут дотримуються принципу кооперування великих та малих суб'єктів господарювання, причому великі підприємства не пригнічують малий бізнес, а взаємодоповнюють один одного.

Про значення малого підприємництва свідчать інтегровані показники, що характеризують стан сектора малого підприємництва у розвинутих країнах, які підкреслюють фундаментальну роль малого підприємництва в соціально-економічному та політичному житті кожної країни. Показниками вагомій ролі малого бізнесу, як інтегруючого структурного елемента системи сучасної ринкової економіки, є передусім дані про його кількісні параметри.

Так, частка малих та середніх підприємств у загальній кількості підприємств змінюється по країнах — від 94% у Великобританії до 99,9% у Франції. Кількість діючих малих підприємств в Україні за чотири роки збільшилась майже вдвічі.

Про місце і значення малого та середнього бізнесу (МСБ) свідчать показники його ролі в ринковій економіці, зокрема, частка МСБ у загальній

кількості зайнятих та його частка у ВВП. Наприклад, частка МСБ у загальній кількості зайнятих складає понад половину у США та Франції 54%, у країнах ЄС — 72%, в Італії — 73%, в Японії — 78%.

В Україні ж станом на 1 січня 2019 року середньооблікова кількість працівників малих підприємств складала 1042,2 тис. осіб, тобто лише 4,6% зайнятого населення. У Російській Федерації цей показник складав 9,6%. Більше половини ВВП у зазначених країнах припадає на сектор малого підприємництва та середнього бізнесу. Частка малих підприємств у валовому внутрішньому продукті України у 10-12 разів менша, ніж у розвинутих країнах, і складає лише близько 5,5%. В Російській Федерації цей показник удвічі більший — 10-11%.

Якщо розглянути фінансові результати діяльності народного господарства України, то частка малих підприємств у балансовому прибутку за I півріччя 2018 року значно вища — 8%, а в окремих галузях малі підприємства, за цим показником, мають значну питому вагу. Зокрема, у торгівлі та громадському харчуванні цей показник складає 72,3%, в побутовому обслуговуванні населення — 57,1%, постачанні та збуті — 23,4%, будівництві — 20%.

В Україні основним джерелом фінансування поки що залишаються власні кошти підприємств і організацій (65,8%), але їх обсяги, природно, обмежені через важкий фінансовий стан підприємств та відсутність ефективного менеджменту.

Основна частина внутрішніх фінансових ресурсів підприємств являє собою оборотні кошти, в той час як практика фінансування інвестицій у всьому світі свідчить про те, що у фінансуванні інвестицій частка амортизаційних відрахувань становить 60%. Специфікою українських підприємств є те, що амортизація, яка традиційно у всьому світі виступає як джерело фінансування необоротних активів, у вітчизняних підприємств виступає джерелом фінансування поточної діяльності. Слід погодитися з тим,

що специфіка зовнішніх умов діяльності українських підприємств зумовила практику використання амортизаційних відрахувань для підтримання фінансового стану, через, що багато підприємств працює “на знос”, не здійснюючи капітальних вкладень.

Виробничі підприємства, як правило, мають значно нижчу рентабельність, ніж підприємства торгівлі, через що банки зосереджують свою увагу на кредитуванні підприємств здебільшого в торговій сфері.

Отже, головна особливість структури джерел фінансування діяльності вітчизняних підприємств на сучасному етапі полягає в обмеженості доступу до дешевих джерел фінансування, що призводить до нестачі фінансових ресурсів на вітчизняних підприємствах. Крім того, багато зовнішніх джерел, таких як емісія цінних паперів, банківське кредитування поки що доступні лише невеликій кількості високоприбуткових підприємств. Основна маса підприємств в якості основного зовнішнього джерела фінансування своєї діяльності використовує кредиторську заборгованість, а із внутрішніх джерел – амортизацію. Причому негативним моментом є те, що амортизація витрачається на забезпечення поточної діяльності підприємства, що рано чи пізно ставить перед ним проблему оновлення виробничих фондів. Таким чином, можна зробити висновок, що в умовах української сучасної економічної ситуації діє ряд факторів, які значно ускладнюють формування ефективної за обсягом і структурою системи джерел фінансування підприємств.

1.2 Законодавче регулювання діяльності малого підприємства

При вивченні правових норм, які регулюють діяльність малих підприємств відносно фінансового забезпечення їх діяльності, потрібно виходити з того, що ця діяльність відбувається в умовах певного правового простору, створеного у державі, найконцентрованіший вираз якого відбитий у Конституції України, що є важливим джерелом фінансового права.

Підприємства, незалежно від організаційно-правової форми своєї діяльності та форми власності, функціонують як юридичні особи – суб'єкти цивільно-правових відносин, у тому числі фінансових. Згідно з Цивільним кодексом України юридичними особами визначаються організації, які володіють відокремленим майном і можуть від свого імені набувати майнових прав та особистих немайнових прав і нести обов'язки, бути позивачами й відповідачами в суді та господарському суді.

У чинному законодавстві закріплені положення, що фіксують наявність у підприємств певних організаційно-правових атрибутів, які їм властиві як господарюючим суб'єктам – юридичним особам: самостійний баланс, що визначає джерела та розміщення фінансових ресурсів підприємств, поточний та інші рахунки в банківських установах, печатка зі своїм найменуванням.

Нормативне забезпечення діяльності юридичних осіб у підприємницькій сфері, напрацьоване в Україні за останнє десятиліття, створює умови для ефективної роботи підприємств.

Правові засади фінансового-господарської діяльності підприємств, створених на території нашої держави, регламентує Господарський кодекс України від 16.01.2009 № 436-IV. Він визначає загальні умови здійснення операційною діяльністю підприємства, визначає підприємство як основну організаційну ланку народного господарства України, самостійний господарюючий суб'єкт, що має права юридичної особи і здійснює будь-які види виробничої, науково-дослідницької та комерційної діяльності, якщо вони не заборонені законодавством і відповідають цілям що передбачені статутом підприємства.

Вищезгаданим законом регламентуються види і організаційні форми підприємств, правила їхнього створення, реєстрації, реорганізації і ліквідації, організаційний механізм здійснення ними підприємницької діяльності в умовах переходу до ринкової економіки, права і обов'язки господарюючих

суб'єктів, порядок їхнього взаємовідносин із іншими підприємствами і організаціями, органами державного управління. Важливе значення даного законодавчого акту полягає у створенні рівних правових умов діяльності підприємств різних форм власності, забезпеченні їхнього господарської самостійності [4; ст.12].

Стаття 44 Господарського кодексу визначає принципи підприємницької діяльності, одним з яких є вільне розпорядження прибутком, що залишається у підприємця після сплати податків, зборів та обов'язкових платежів, передбачених законом.

Господарський кодекс регламентує порядок створення державним комерційним підприємством за рахунок прибутку (доходу) спеціальних (цільових) фондів, призначених для покриття витрат, пов'язаних із їхньою діяльністю (ст.75 п.5).

Стаття 240 цього Кодексу визначає випадки вилучення прибутку, одержаного суб'єктом господарювання, і перелік порушень, за які до суб'єкта господарювання застосовуються санкції, передбачені цією статтею, а стаття 253 регламентує порядок стягнення незаконно одержаного прибутку (доходу).

Конституційні засади фінансової політики держави у сфері оподаткування знаходять конкретний прояв у спеціальних актах податкового права, серед яких найбільш суттєве значення для підприємств має прийнятий у кінці 2010 року Податковий кодекс України.

Оскільки операційна діяльність підприємств значною мірою віддзеркалює стан їх майнових відносин з партнерами, а природно, що вона базується також на правових нормах, які регулюють майнові відносини взагалі. Серед них закони України «Про власність», «Про цінні папери і фондову біржу», «Про банки і банківську діяльність», «Про приватизацію майна державних підприємств», «Про заставу», «Про оренду державного майна».

Фінансові відносини підприємства зі своїми працівниками щодо оплаті праці регламентуються Законом України «Про оплату праці».

Особливості та сфера застосування державного регулювання цін регламентується Законом України “Про ціни і ціноутворення”.

Крім державного правового регулювання, діяльність будь-якого підприємства підлягає впливу ринкового і внутрішнього регулювання. Ринковий механізм полягає в наступному: попит і пропозиція товарів на споживчому ринку формують рівень цін на них; визначають можливість опанування нової ринкової ніші або розширення обсягу діяльності в рамках обраного сегмента ринку; дозволяють формувати нову систему господарських зв'язків з постачальниками товарів.

Отже, як бачимо на сьогодні в Україні діє велика кількість законів, постанов, указів, положень, які регулюють діяльність господарюючих суб'єктів.

2.1 Організаційно - економічна характеристика ФГ «НОВОСИНЯВСЬКЕ»

Досліджуване підприємство займається переробкою та оптовою торгівлею зерном. Очолює досліджуване підприємство Кравчук Сергій Іванович. На підприємстві працює 28 найманих осіб, в тому числі заступник – економіст і бухгалтер, агент з постачання, агент зі збуту, механік, агроном, трактористи. Структуру підприємства відображено на рис 2.1.

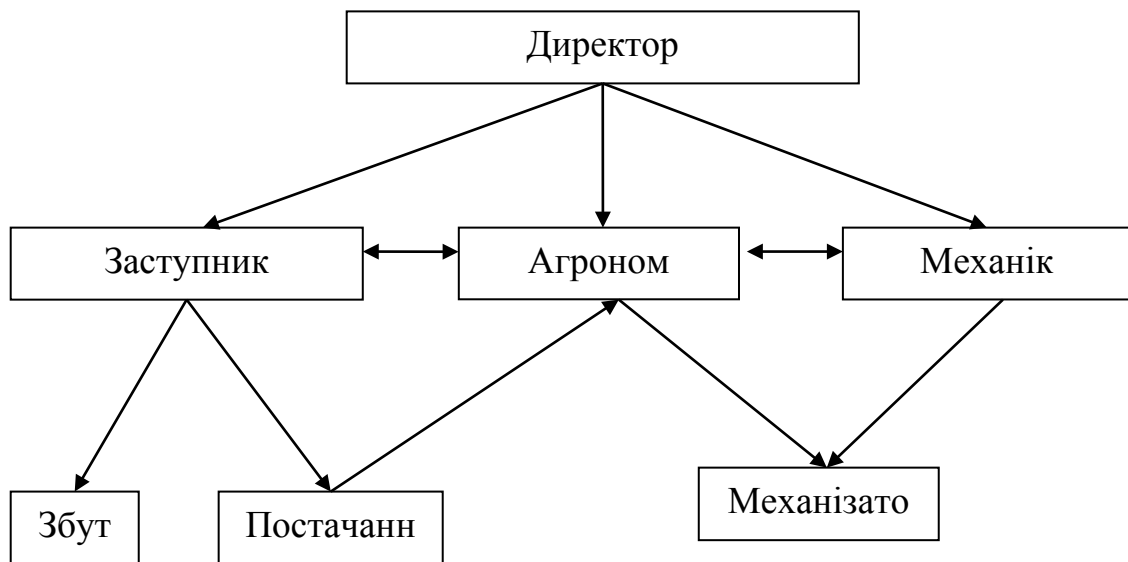


Рис. 2.1 Структура ФГ «Новосинявське»

ФГ «Новосинявське» займається вирощуванням сільськогосподарських культур. Основний прибуток має від реалізації зернових культур, насамперед пшениці твердих сортів, ячменю та в незначній мірі кукурудзи.

ФГ «Новосинявське» обробляє землю взятую в оренду від частини власників земельних паїв, віддаючи за це 10% продукції підприємства в натуральному вигляді. У власності ФГ «Новосинявське» перебуває земельна ділянка площею 10000 м², на якій побудовані ангари для с/г техніки, побутові та складські приміщення.

Розглянемо ефективність діяльності досліджуваного підприємства, для цього скористаємося даними табл. 2.1, побудованій на основі фінансової звітності.

Таблиця 2.1

Динаміка фінансових показників ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Показник	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення, (+,-)		Відносне відхилення, %	
				2017-2016	2018-2017	$\frac{2017-2016}{2016}$	$\frac{2018-2017}{2017}$
Дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	23840,1	26600,2	30147,6	2760,1	3547,4	11,6	13,3
Валовий прибуток	16362,8	17235,6	19458,7	872,85	2223,1	5,3	12,9
Операційні доходи	2846,9	2776,6	2947,3	-70,3	170,7	-2,5	6,1
Доход від участі в капіталі	0	0,3	1,4	0,3	1,1	0,0	366,7
Чистий прибуток	2123,24	2860,08	3628,1	736,84	768,02	34,7	26,9

Аналіз табл. 2.1 дозволяє зробити висновки про те, що протягом досліджуваного періоду ФГ «Новосинявське» успішно здійснює діяльність. Про це свідчить той факт, що у 2016-2018 рр. зростають всі дохідні показники. Так, дохід від реалізації товарів, робіт та послуг у 2017 р. зріс відносно 2016 р. на 11,6%. У 2018 р. зростання відносно показника 2017 р. відбулося на 13,3%. Валовий прибуток підприємства зростав дещо повільніше. Так, у 2017 р. відносно 2016 р. зростання становило 5,3%. А у 2018 р. відносно 2017 р. – 12,9%.

Іншу динаміку показав такий показник як операційні доходи. У 2017 р. показник зменшився відносно показника 2016 р. на 2,5%, а у 2018 р. відносно 2017 р. зріс на 6,6% і став дещо більшим за показник 2016 р.

Дохід від участі в капіталі підприємство отримало вперше у 2017 р. У 2018 р. відносно показника 2017 р. показник зріс в 3,6 раза.

Величина чистого прибутку підприємства у 2017 р. збільшилась відносно 2016 р. на 34,7%. Зростання показника у 2018 р. відносно 2017 р. склало 26,9%, що свідчить про ефективну роботу підприємства.

Розглянемо структуру доходів досліджуваного підприємства, для цього скористаємося даними табл. 2.2, побудованій на основі табл. 2.1

Таблиця 2.2

Динаміка структури доходів ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(%)

Показник	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення, (+,-)		Відносне відхилення, %	
				2017-2016	2018-2017	$\frac{2017-2016}{2016}$	$\frac{2018-2017}{2017}$
Дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	100	100	100	0	0	0,0	0,0
Операційні доходи	11,9	11,6	12,4	-0,3	0,7	-2,5	6,1
Чистий прибуток	8,9	12,0	15,2	3,1	3,2	34,7	26,9

Питома вага операційних доходів в структурі прибутків підприємства ФГ «Новосинявське» коливається в межах 12% і мало змінювалась протягом досліджуваного періоду. В той же час, питома вага чистого прибутку має стійку тенденцію до зростання. Так, у 2016 р. питома вага чистого прибутку склала 8,9% від величини доходу від реалізації, у 2017 р. зросла відносно 2016 р. на 34,7% і склала 12%, а у 2018 р показник зріс відносно 2017 р. на 26% і досяг 15% від величини доходу від реалізації. Це, безумовно, позитивна тенденція, яка свідчить про ефективність управління ресурсами підприємства ФГ «Новосинявське».

За допомогою табл. 2.3 розглянемо витрати, які здійснювалися досліджуваним підприємством протягом 2016-2018 рр.

Динаміка витрат ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Показник	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення, (+,-)		Відносне відхилення, %	
				2017-2016	2018-2017	$\frac{2017 - 2016}{2016}$	$\frac{2018 - 2017}{2017}$
Податок на додану вартість	3973,4	4433,4	5024,6	460,0	591,2	11,6	13,3
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	16362,8	17235,6	19458,7	872,8	2223,1	5,3	12,9
Адміністративні витрати	790,6	878,9	907,2	88,3	28,3	11,2	3,2
Витрати на збут	9,4	41,0	56,0	31,6	15,0	336,2	36,6
Інші операційні витрати	2533,1	2688,2	2458,6	155,1	-229,6	6,1	-8,5
Витрати від участі в капіталі	18,1	15,6	17,1	-2,5	1,5	-13,8	9,6
Сумарні витрати	23687,3	25292,7	27922,2	1605,4	2629,5	6,8	10,4

В структурі витрат досліджуваного підприємства спостерігаються такі зміни: величина сплаченого податку на додану вартість змінювалась пропорційно зростанню доходу від реалізації. Собівартість продукції у 2017 р. виросла відносно 2016 р. на 5,3%, у 2018 р. відносно показників 2017 р. зростання становило 12,9%.

Адміністративні витрати зросли у 2017 р. відносно 2016 р. на 11,2%, а у 2018 р. відносно 2017 р. ще на 3,2%. У 2017 р. різко (в 3,3 рази) відносно 2016 р. зросли витрати підприємства на збут. У 2018 р. відносно 2017 р. зростання цього показника склало 36,6%. Таке зростання витрат на збут викликане спробою підприємства реалізовувати вироблену продукцію самотужки через Вінницьку товарну біржу, але відсутність досвіду призвело до значних втрат на реалізації. У 2018 р. практика реалізації продукції була більш вдалою і зростання цієї статті витрат зменшилось у 10 разів.

Інші операційні витрати підприємства зросли у 2017 р. відносно 2016 р. на 6,1%. А у 2018. зменшились відносно 2017 р. на 8,5%. Втрати від участі в

капіталі зменшились у 2017 р. відносно 2016 р. на 13,8%, а у 2018 р. зросли відносно показника 2017 р. на 9,6%. Сумарні витрати підприємства в досліджуваний період зростали. У 2017 р. відносно 2016 р. зростання становило 6,8%, а у 2018 р. відносно 2017 р. – 10,4%.

За допомогою рис. 2.2 порівняємо величину доходу від реалізації товарів, робіт та послуг і сумарні витрати ФГ «Новосинявське» за досліджуваний період.

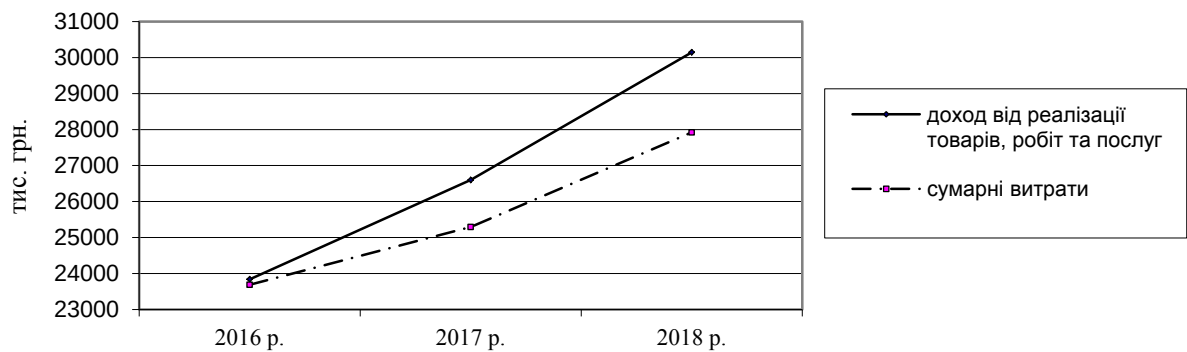


Рис. 2.2 Динаміка доходу від реалізації та сумарних витрат ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

Відображена на рис. 2.2 динаміка показників дозволяє зробити висновок про те, що зростання сумарних витрат ФГ «Новосинявське» відбувається меншими темпами, ніж зростання доходів від реалізації, що дозволяє підприємству отримувати чистий прибуток, величина якого залежить від різниці величини цих показників. Тенденція до збільшення розриву між показниками свідчить про ефективну роботу щодо управління ресурсним потенціалом підприємства.

2.2 Аналіз ефективності управління зовнішніми джерелами формування фінансових ресурсів підприємства

Проаналізуємо за рахунок чого відбувається формування залучених ресурсів підприємства.

Досліджуване підприємство динамічно нарощує обсяг позикових ресурсів для фінансування діяльності. Показники, що характеризують загальний обсяг позикових і їх динаміка наведені в таблиці 2.4.

Таблиця 2.4

Обсяг позикових ресурсів ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Показник	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення, (+,-)		Відносне відхилення, %	
				2017-2016	2018-2017	$\frac{2017 - 2016}{2016}$	$\frac{2018 - 2017}{2017}$
Позикові кошти	699,8	2307,8	3496,6	1608	1188,8	230	52

Переломним у використанні позикових ресурсів був 2017 рік, коли величина позикових фінансових ресурсів зросла більш ніж вдвоє (темпи приросту – 230%), в 2018 році темпи росту позикових ресурсів впали до 52%, проте динаміка позитивна, обсяг позикових ресурсів підприємства збільшився як в абсолютному вираженні (приріст – 1,1888 млн. грн), так і у відносному (рис. 2.3).

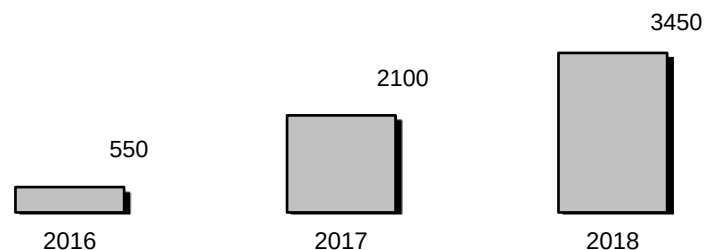


Рис. 2.3 Динаміка залучених ресурсів ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Всі залучені зовнішні ресурси можна розділити на короткострокові (поточна заборгованість плюс короткострокові кредити банків) і довгострокові (довгострокові кредити банків та інша довгострокова заборгованість). Розглянемо структуру позикових ресурсів підприємства (табл. 2.5).

Аналіз структури позикових ресурсів ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

Показник	2016		2017		2018	
	тис. грн	частка, %	тис. грн	частка, %	тис. грн.	частка, %
Довгострокові зобов'язання, тис.грн	10	1,43	110	4,77	290,00	8,29
Поточні зобов'язання, тис. грн.	689,8	98,57	2197,8	95,23	3206,60	91,71
Всього	699,8	100,00	2307,8	100,00	3496,6	100,00

У структурі позикових ресурсів існує тенденція до зростання частки довгострокових банківських кредитів. Цей процес двояко впливає на фінансовий стан підприємства:

- позитивно – довгострокові кредити менше знижують ліквідність, платоспроможність і, зрештою, фінансову стійкість підприємства;
- негативно – довгострокові кредити більш «дорогі», ніж короткострокові, тому вони знижують рентабельність активів підприємства і власного капіталу.

Проте слід відзначити, що, незважаючи на випереджаючі темпи росту в порівнянні з короткостроковими позиковими ресурсами (сюди відносяться і кредити банків з терміном погашення до одного року), довгострокові кредити банків становлять менше 10% від усіх позикових ресурсів.

Таблиця 2.6

Показники динаміки окремих складових позикових ресурсів підприємства
ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Показник	2016	2017	Приріст	Темп росту, %	2018	Приріст	Темп росту, %
Довгострокові зобов'язання	10	110	100	1000	290	190	190
Поточні зобов'язання	689,8	2197,8	1508	219	3206,6	1698,6	113

Показники, що характеризують динаміку росту поточних і довгострокових позикових ресурсів досліджуваного підприємства наведено в таблиці 2.6.

У 2017 році темпи росту обсягу довгострокових кредитів були майже в п'ять разів вищими за відповідний показник для поточних позикових ресурсів. В наступному році відбулося деяке вирівнювання темпів росту (190% для довгострокових кредитів і 113% для поточних зобов'язань), але тенденція збереглася. Така тенденція до збільшення дорогих кредитів може бути виправдана лише якщо паралельно здійснюються заходи по збільшенню рентабельності активів підприємства, це дасть змогу утримати, або навіть збільшити рентабельність власного капіталу в порівняння з минулими періодами. Інше можливе використання довгострокових кредитів – фінансування довгострокових проектів: розширення торгових площ та інші капітальні вкладення.

Розглянемо структуру позикових ресурсів за їх джерелами (табл. 2.7).

Таблиця 2.7

Аналіз структури поточних зобов'язань ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

Показник	2016		2017		2018	
	тис. грн.	частка, %	тис. грн	частка, %	тис. грн	частка, %
Короткострокові кредити банків	35	5	810,3	36,9	1060,40	33,1
Векселі видані	8,8	1,3	14	0,6	23,50	0,7
Кредиторська заборгованість: за товари, роботи, послуги	104,3	15,1	772,6	35,2	1597,40	49,8
За отриманими авансами	540	78,3	590	26,8	513,00	16,0
Інші поточні зобов'язання	1,7	0,2	10,9	0,5	12,30	0,4
Всього	689,8	100	2197,8	100	3206,6	100

Проаналізувавши таблицю 2.7 можна зробити висновок про те, що зменшується частка короткострокових кредитів банку в поточних зобов'язаннях.

Розглянемо показники фінансової стійкості ФГ «Новосинявське» у період 2016 – 2018 рр. (табл. 2.8).

Таблиця 2.8

Показники фінансової стійкості ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Показник	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення, (+,-)		Відносне відхилення, %	
				2017-2016	2018-2017	$\frac{2017-2016}{2016}$	$\frac{2018-2017}{2017}$
Власний капітал.	4191,4	4738,8	4668,2	13,06	-1,49	13,06	-1,49
Довгострокові зобов'язання	10	110	290	1000,00	163,64	1000,00	163,64
Пасиви	6861,8	7887,7	8014,3	14,95	1,61	14,95	1,61
Показник фінансової стійкості	0,611	0,607	0,594	-0,65	-2,14	-0,65	-2,14
Показник покриття боргу	2,5	1,5	1,4	-40,00	-6,67	-40,00	-6,67

Показник фінансової стійкості проявляє тенденцію до зниження перебуває нижче оптимального рівня, який встановлено 0,85-0,90. Але темпи зниження незначні, так як за два роки цей показник зменшився тільки на 3%. Тобто підприємство, здійснює діяльність, підтримуючи заданий рівень фінансової стійкості. Хоча тенденція вказує на те, що при залученні позикових коштів на поведінку даного показника необхідно звертати особливу увагу (рис. 2.4).

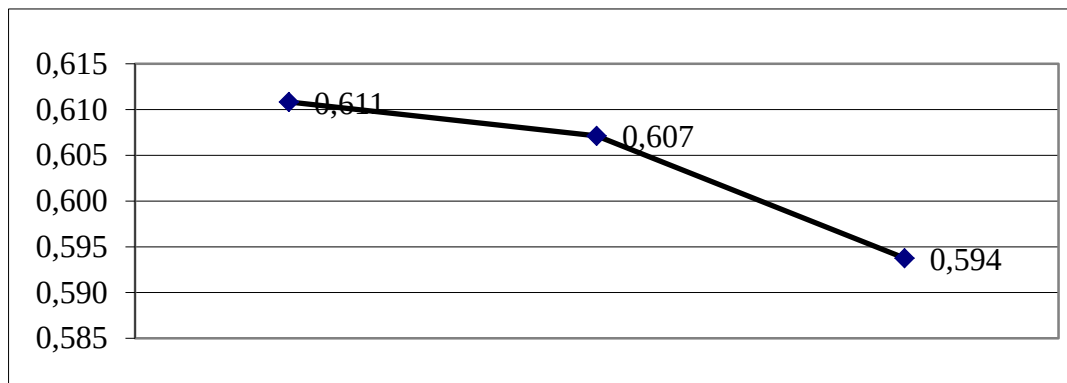


Рис. 2.4 Динаміка показника фінансової стійкості ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

Підприємство має високу рентабельність позикових ресурсів (табл. 2.9), що свідчить про те, що даному підприємству вдається ефективно використовувати позикові кошти для отримання прибутку.

Таблиця 2.9

Рентабельність позикових коштів ФГ «Новосинявське» у 2016-2018 рр.

(тис. грн)

Показник	2016	2017	2018	Абсолютне відхилення, (+,-)		Відносне відхилення, %	
				2017-2016	2018-2017	$\frac{2017 - 2016}{2016}$	$\frac{2018 - 2017}{2017}$
Чистий прибуток	2123,24	2860,083	3628,1	736,84	768,02	34,70	26,85
Середня сума позикових коштів	699,8	1153,9	1748,3	454,10	594,40	64,89	51,51
Рентабельність позикових коштів, %	303	248	208	-55,00	-40,00	-18,15	-16,13

Отже, проаналізувавши ситуацію з формуванням фінансових ресурсів ФГ «Новосинявське» та ефективності їх використання за досліджуваний період, можна відзначити наступне: ФГ «Новосинявське» протягом двох останніх років (2017-2018) активно використовує позикові ресурси, нарощуючи їх обсяг.

При цьому обсяг фінансових ресурсів з власних джерел достатній, щоб забезпечувати фінансову стійкість, ліквідність і платоспроможність хоча частка власного капіталу зменшується протягом усього досліджуваного періоду.

Управління позиковими ресурсами на підприємстві здійснюється досить ефективно. Так, при досить високому ефекту фінансового левериджу підприємство залучило значний обсяг позикових ресурсів, збільшивши рентабельність власного капіталу і не втративши помітно в той же час фінансової стійкості, ліквідності та платоспроможності.

З негативних моментів слід відзначити те, що підприємство, на жаль, хоч і в меншій мірі, ніж більшість вітчизняних підприємств, але все-таки вносить свій вклад в кризу неплатежів, про що свідчить ріст дебіторської і кредиторської заборгованостей. Неефективно проводилось управління позиковими ресурсами в 2017 році, коли підприємству вдалося стрибкоподібно збільшити обсяги позикових ресурсів, але використані вони були вкрай неефективно – значна їх частина пішла на кредитування покупців і замовників (дебіторська заборгованість) без всякої фінансової вигоди для підприємства. Хоч і незначна, але наявна тенденція до зниження показника фінансової стійкості та підвищення суми сплачених відсотків на одиницю прибутку вказує, що саме на ці показники підприємство має звертати особливу увагу при залученні позикових ресурсів.

РОЗДІЛ 3 НАПРЯМИ ФОРМУВАННЯ ПРИБУТКУ ПІДПРИЄМСТВА

3.1 Використання власних резервів для формування прибутку ФГ

«Новосинявське»

Основна діяльність ФГ «Новосинявське» полягає в переробці зерна та оптовій реалізації фуражного зерна. Особливістю діяльності подібних підприємств є суттєві коливання ціни на сільськогосподарську продукцію, які залежать від загальної урожайності сільськогосподарських культур та сезонних коливань ціни, пов'язаних із складнощами зберігання врожаю. Аналіз надходжень підприємства від реалізації товарів, робіт та послуг дозволяє зробити висновок про те, що основні надходження від реалізації зерна досліджуване підприємство отримує в період з вересня по листопад, про що свідчать дані підприємства (табл. 3.1).

Середня ціна реалізації фуражного зерна за даними підприємства у 2017 р. становила 1,625 тис. грн. за тону, а у 2018 р. – 0,65 тис. грн. за тону. Такі коливання ціни спричинені ростом урожайності зернових культур у 2018 р.

Обсяги реалізації зростають у період збирання врожаю зернових у зв'язку із відсутністю умов для зберігання зерна тривалий час, якість його погіршується, ціна зменшуються.

З метою збільшення надходження коштів від реалізації фуражного зерна, як основного джерела формування фінансових ресурсів підприємства, ФГ «Новосинявське» ми пропонуємо створення на базі даного підприємства потужностей для зберігання в належних умовах фуражного зерна. Створення мініелеваторів дозволить підприємству реалізовувати фуражне зерно в періоди, коли його ціна досягає річного максимуму і за рахунок цього нарощувати обсяги фінансових ресурсів.

Надходження коштів від реалізації фуражного зерна на розрахунковий
рахунок ФГ «Новосинявське» за період 2017-2018 рр.

Місяць	Надходження грошових коштів, тис. грн.	Обсяг реалізації зерна, тис. т
2017 р.		
Січень	949	0,6
Лютий	937	0,6
Березень	754	0,5
Квітень	896	0,6
Травень	941	0,6
червень	112	0,1
липень	1148	0,7
серпень	1426	0,9
вересень	2764	1,7
жовтень	2598	1,6
листопад	2904	1,8
грудень	2393	1,5
<i>РАЗОМ</i>	<i>17822</i>	<i>11,0</i>
2018 р.		
січень	845	1,3
лютий	840	1,3
березень	824	1,3
Квітень	910	1,4
Червень	450	0,7
Липень	240	0,4
Серпень	2302	3,5
Вересень	2779	4,3
Жовтень	3209	4,9
Листопад	3054	4,7
Грудень	2334	3,6
<i>РАЗОМ</i>	<i>17787</i>	<i>27,4</i>

Для створення мініелеватора пропонується скористатись послугами фірми RIELA (Німеччина), яка є одним з провідних виробників потужних сушильних комплексів для зерна.

Розрахуємо витрати ФГ «Новосинявське» на реалізацію пропозиції щодо створення мініелеваторів для зберігання та передпродажної підготовки фуражного зерна.

За даними фірми RIELA вартість обладнання для зберігання зерна потужністю 10 тис. т становить 2200 тис. грн. Доставка і монтаж мініелеватора здійснюється за рахунок фірми-замовника.

Таблиця 3.2

Розрахунок витрат ФГ «Новосинявське» на реалізацію проекту будівництва мініелеватора фірми RIELA потужністю 10 тис. т

(тис. грн)

Змінні витрати		Постійні витрати	
Статі витрат	Сума	Статі витрат	Сума
Придбання обладнання	2200,0	Витрати на електроенергію	135,7
Транспортні витрати	301,2	Витрати на оплату праці	186,5
Витрати на монтаж	55,8	Оренда площ	7800,0
<i>Разом:</i>	<i>2552,0</i>	<i>Разом:</i>	<i>8062,1</i>
Непередбачені витрати (10%)	255,2	Непередбачені витрати (10%)	812,2
<i>Всього:</i>	<i>2812,2</i>	<i>Всього:</i>	<i>8934,3</i>

З даних табл. 3.2 видно, що змінні витрати досліджуваного підприємства на реалізацію проекту будівництва мініелеватора становитимуть 2812,2 тис. грн, постійні витрати на утримання мініелеватора становитимуть 8934,3 тис. грн. на рік.

Розрахуємо прибуток досліджуваного підприємства від реалізації пропозиції, умовно припускаючи, що врожайність зернових, а отже і обсяги реалізації фуражного зерна при впровадженні пропозиції не зміняться і обсяг реалізації зерна у 2019 р. становитиме 27,4 тис. т (табл. 3.1). Для визначення ціни реалізації по місяцях скористаємося даними товарної біржі «Універсальна товарно-сировинна біржа» (ТБ «УТСБ») (табл. 3.3).

З табл. 3.3 видно, що найнижча ціна на фуражне зерно в Україні складається в місяці, що передують періоду збору врожаю та перші місяці жнив – з липня по вересень, в час, коли реалізується основна маса врожаю.

Ціни на фуражне зерно на ТБ «УТСБ» по періодах за 2017-2018 рр.

(тис. грн за тис. т)

Період	2017 р.	2018 р.	Середня прогнозована ціна
Січень	-	-	-
Лютий	1340	1500	1120
Березень	1300	1700	1200
Квітень	1270	1630	1250
Травень	1250	1650	1250
Червень	850	1150	1000
Липень	900	1430	965
Серпень	1010	1070	940
Вересень	1100	1000	950
Жовтень	1220	1230	1025
Листопад	1220	1070	1045
Грудень	1300	1250	1075

За наявності мініелеватора досліджуване підприємство може притримати зерно для реалізації в періоди, коли зерно має найбільшу ціну, тобто, в лютому-травні рівними партіями. Для розрахунків можливого доходу від реалізації зерна фуражного скористаємося даними табл. 3.4, побудованій на основі табл. 3.1 та 3.3

Таблиця 3.4

Очікуваний дохід від реалізації фуражного зерна за умови впровадження пропозиції у 2019 р.

Період	Реалізовано у 2018 р. (тис. т.)	Планова реалізація у 2019р. (тис. т.)	Середня ціна (грн. за т.)	Планові надходження від реалізації у 2019 р. (тис. грн.)
Березень	1,3	4	1200	4800
Квітень	1,4	4	1250	5000
Травень	0,7	4	1250	5000
Червень	0,4	0,4	1000	400
Липень	3,5	3,5	965	3377,5
Серпень	4,3	1,5	940	1410
Вересень	4,9	1,4	950	1330
Жовтень	4,7	2,2	1025	2255
Листопад	3,6	1,1	1045	1149,5
Грудень	1,3	1,3	1075	1397,5
РАЗОМ	27,4	27,4		30599,5

Аналіз табл. 3.4 дозволяє зробити висновок про те, що очікуваний дохід від реалізації зерна за рахунок створення умов для зберігання на протязі тривалого періоду може становити 30 599,5 тис. грн., що на 12 812,5 тис. грн більше доходу від реалізації зерна у 2018 р.

Розглянемо, як вплине впровадження пропозиції на основні фінансові показники діяльності підприємства ФГ «Новосинявське».

1. Внаслідок впровадження пропозиції величина доходу від реалізації підприємства в цілому зросте на 12 812,6 тис. грн. З цієї суми підприємство сплатить податок на додану вартість величина якого становитиме 2 562,5 тис. грн.

$$12\,812,6 * 0,2 = 2\,562,5 \text{ тис. грн.}$$

2. Відповідно чистий дохід від реалізації зросте на 10 250,1 тис. грн. і становитиме по підприємству 33 769,1 тис. грн.

$$12\,812,6 - 2\,562,5 = 10\,250,1 \text{ тис. грн.}$$

$$25\,119,0 + 10\,250,1 = 35\,369,1 \text{ тис. грн.}$$

3. Собівартість зросте на 8 934,3 тис. грн. і становитиме 28 108,8 тис. грн., внаслідок чого валовий прибуток отриманий від впровадження пропозиції становитиме 1 498,2 тис. грн.

$$19\,458,7 + 8\,934,3 = 28\,393,0 \text{ тис. грн.}$$

$$10\,250,1 - 8\,751,9 = 1\,498,2 \text{ тис. грн.}$$

4. За даними підприємства величина адміністративних витрат, витрат на збут та інших операційних витрат становить приблизно 10 % від величини чистого доходу.

$$1\,498,2 - (10\,250,1 * 0,1) = 273,2 \text{ тис. грн.}$$

5. Податок на прибуток від звичайної діяльності з цієї суми становитиме 51,9 тис. грн.

$$273,2 * 0,18 = 51,9 \text{ тис. грн.}$$

6. Величина чистого прибутку підприємства внаслідок впровадження пропозиції щодо будівництва мініелеватора зросте на 221,3 тис. грн. і становитиме 3 849,4 тис. грн.

$$273,2 - 51,9 = 221,3 \text{ тис. грн. ,}$$

$$3\,628,1 + 221,3 = 3\,849,4 \text{ тис. грн.}$$

За допомогою табл. 3.5 прослідкуємо динаміку основних фінансових показників підприємства ФГ «Новосинявське» внаслідок впровадження у 2019 р. пропозиції щодо будівництва мініелеватора.

Таблиця 3.5

Ефективність впровадження пропозиції для підприємства ФГ

«Новосинявське»

(тис. грн)

Показники	До впровадження пропозиції	Після впровадження пропозиції	Відхилення абсолютне 3-2	Відхилення відносне 4/2, %
Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	25119,0	35369,1	10250,1	40,8
Чистий прибуток	3628,1	3849,4	221,3	3,1

Аналіз табл. 3.5 дозволяє зробити висновок про те, що в результаті впровадження пропозиції досліджуване підприємство за рахунок реалізації зерна в періоди, коли його оптова ціна найвища, зможе отримати зростання обсягу фінансових ресурсів.

Слід зауважити, що величина фінансових надходжень від реалізації зерна та продуктів його переробки, що є основним джерелом формування фінансових ресурсів досліджуваного підприємства, в значній мірі залежить від врожаю зернових культур, та кон'юнктури ринку зерна. Але в будь-якому випадку наявність власного мініелеватора дозволить досліджуваному підприємству більш раціонально формувати власні фінансові ресурси.

ВИСНОВКИ

У результаті написання роботи можна зробити наступні висновки.

1. В Україні станом на 1 січня 2019 року середньооблікова кількість працівників малих підприємств складала 1042,2 тис. осіб, тобто лише 4,6% зайнятого населення. У Російській Федерації цей показник складав 9,6%. Більше половини ВВП у зазначених країнах припадає на сектор малого підприємництва та середнього бізнесу. Частка малих підприємств у валовому внутрішньому продукті України у 10-12 разів менша, ніж у розвинутих країнах, і складає лише близько 5,5%. В Російській Федерації цей показник удвічі більший — 10-11%.
2. Основна частина внутрішніх фінансових ресурсів підприємств, являє собою оборотні кошти, в той час як практика фінансування інвестицій у всьому світі свідчить про те, що у фінансуванні інвестицій частка амортизаційних відрахувань становить 60%. Специфікою українських підприємств є те, що амортизація, яка традиційно у всьому світі виступає як джерело фінансування необоротних активів, у вітчизняних підприємств виступає джерелом фінансування поточної діяльності
3. Протягом досліджуваного періоду ФГ «Новосинявське» успішно здійснює свою діяльність, про це свідчить той факт, що у 2016-2018 рр. зростають всі дохідні показники. Питома вага операційних доходів в структурі прибутків підприємства ФГ «Новосинявське» коливається в межах 12% та має стійку тенденцію до зростання. Це, безумовно, позитивна тенденція яка свідчить про ефективність управління ресурсами підприємства ФГ «Новосинявське».
4. Протягом досліджуваного періоду зростають і витрати підприємства. Основними за питомою вагою витратами підприємства є собівартість продукції, податок на додану вартість та операційні витрати. Динаміка показників дозволяє зробити висновок про те, що зростання сумарних

витрат ФГ «Новосинявське» відбувається меншими темпами ніж зростання доходів від реалізації, що дозволяє підприємству отримувати чистий прибуток, величина якого залежить від різниці величини цих показників. Тенденція до збільшення розриву між показниками свідчить про ефективну роботу щодо управління ресурсним потенціалом підприємства.

5. Використання позикових ресурсів призвело до зниження рентабельності підприємства. В 2017 році відбулися дві зміни, ефекти від яких сумувалися: знизилися банківські кредитні ставки до 36% та зросла рентабельність до 39%.
6. З негативних моментів управління позиковими ресурсами слід відмітити те, що підприємство, хоч і в меншій мірі, ніж більшість вітчизняних підприємств, але все-таки фактично кредитує частину своїх покупців за рахунок постачальників, вносячи свій вклад у вітчизняну кризу неплатежів.
7. Формування фінансових ресурсів підприємства в значній мірі залежить від строків реалізації зерна на ринку. Для оптимізації строків реалізації пропонується будівництво мініелеватора;
 - витрати на впровадження проекту складуть 2812,2 тис. грн. і будуть профінансовані на рахунок чистого прибутку підприємства (у 2018 р. – 3628,1 тис. грн.);
 - чистий прибуток у перший рік впровадження пропозиції зросте на 221,3 тис. грн., або на 3,1% порівняно із показником 2018 р.

Загалом, будівництво мініелеватора є стратегічним кроком для ФГ «Новосинявське», який спрямовано на досягнення стратегічно важливої мети у довгостроковому періоді – ефективний розподіл і використання прибутку, що виражається у реалізації фуражного зерна у найбільш зручний, з фінансової точки зору, термін.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ

1. Андрійчук В., Бауер Л. Менеджмент: прийняття рішень і ризик: Навчальний посібник. – К.: КНЕУ, 2003. – 316 с.
2. Александрова В., Бажал Ю. Економічні проблеми державного програмування науково-технічного розвитку // Економіка України. – 2017. – № 10. – С. 29–37.
3. Амбросов В.Я. Трансформаційні процеси в аграрній сфері регіону // Економіка України. – 2018. – №8. – С. 66–70.
4. Афонін А.С., Нестерчук В.П. Технологія реструктуризації підприємства: Навчальний посібник. – К.: Європейський університет фінансів, інформаційних систем, менеджменту і бізнесу, – 2000. – 70 с.
5. Балалов Л.М. Экономические проблемы повышения качества продукции. – М.: Экономика, 2016. – 215 с.
6. Бень Т., Довбня С. Вибір та обґрунтування доцільних форм і методів реструктуризації підприємств // Вісник Української академії державного управління. – 2017. – № 11. – С. 116–120.
7. Бень Т., Довбня С. Проблеми і передумови ефективної реструктуризації підприємств // Економіка України. – 2016. – № 5. – С. 36–41.
8. Беркута А.В. Сучасний стан та деякі напрями реформування будівельної галузі у 2000-2004 роках. / Будівництво України. – 2000. – №2.
9. Белинський Є. Методи впливу держави на ринок житла: завдання для розробки житлової політики в Україні. / Економіка України. – 2016. – №7.
10. Бланк И.А. Основы финансового менеджмента. – К.: Ника-Центр, 2005. – Т.1. – 592 с.
11. Брігхем Є.Ф. Основы финансового менеджмента: Підручник. – К.: Молодь, 1997. – 1000 с.
12. Василенко В.А., Ткаченко Т.І. Стратегічне управління: Навчальний посібник. – К.: ЦУЛ, 2003. – 395 с.

- 13.Гречана А.А. Іпотечне кредитування у фінансовому забезпеченні будівництва житла. / Фінанси України. – 2016. – №2.
- 14.Державний комітет статистики України. Черкаське обласне управління статистики. Сільське господарство Черкащини: Статистичний збірник. – Черкаси, 2008. – 566 с.
- 15.Дорошенко М.М. Статистичний аналіз проблеми ризиків інвестиційних проектів капітального будівництва. / Будівництво України. – 2009. – №2.
- 16.Дронь А., Єщенко П. Ринок житла в Україні: перспективи і проблеми розвитку. / Економіка України. – 2016. – №7.
- 17.Економічна енциклопедія: У 3 т. / Відповідальний за ред. С.В. Мочерний. – К.: Академія; Тернопіль: Академія народного господарства, 2000. – 952 с.
- 18.Євтух О. Житлова іпотека. / Економіка України. – 2017. – №1.
- 19.Закон України „Про Державний бюджет України на 2016 р.” // Фінанси України. – 2016. – № 3. – С. 2– 43.
- 20.Закон України «Про охорону земель» від 19.06.2003 № 962-IV Електронний ресурс. Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/962-15>
- 21.Закон України Про внесення змін до Закону України "Про оренду землі" від 02.10.2003 № 1211-IV Електронний ресурс. Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1211-15>
- 22.Закон України Про внесення змін до Закону України "Про оренду землі" від 02.10.2003 № 1211-IV Електронний ресурс. Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1211-15>
- 23.Здор О.Г. Формування джерел інвестицій у житлове будівництво в умовах перехідної економіки. / Будівництво України. – 2016. – №5.
- 24.Земельний кодекс України. Електронний ресурс. Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/2768-14>
- 25.Зятковський І.В. Теоретичні засади фінансів підприємств // Фінанси України. – 2014. – № 4. – С. 25–28.

- 26.Коробов М.Я. Фінансово-економічний аналіз діяльності підприємств. – К.: Знання, 2000. – 267 с.
- 27.Костина Н.И., Алексеев А.А. Финансовое прогнозирование в экономических системах: Учеб. пособие для вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА., 2002. – 285 с.
- 28.Крушевський А.В. Довідник по економіко-математичним моделям і методах. – К.: Наукова думка, 2001. – 208 с.
- 29.Лисяк Л.В., Шумський В.М. Реальність потенційних джерел інвестиційної діяльності в Україні // Фінанси України. – 2018. – № 2. – С. 74–78.
- 30.Лісовий кодекс України від 21.01.1994 № 3852-ХІІ Електронний ресурс. Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/3852-12>
- 31.Лонгстафф Р. Проект реструктуризації українських підприємств // Фондовий ринок. – 2015. – № 12. – С. 18–19.
- 32.Лопушенко Н.А. Фінансове забезпечення молодіжного житлового будівництва як форма соціальних гарантій. / Фінанси України. – 2016. – №6.
- 33.Матеріали веб-сайту Державного комітету будівництва, архітектури та житлової політики України. – <http://www.build.gov.ua/>.

ДОДАТКИ

ДОДАТОК А1

до Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності»		
		КОДИ
Дата (рік, місяць, число)		01
Підприємство <u>ФГ «Новосинявське»</u>	за ЄДРПОУ	33182684
Територія <u>с. Нова Синявка</u>	за КОАТУУ	
Організаційно-правова форма господарювання	за КОПФГ	
Вид економічної діяльності	за КВЕД	
52.29 Прочие сопроводительные услуги при перевозках		

Середня кількість працівників-¹ 28

Адреса, телефон Хмельницька обл., Старосинявський район, село Нова Синявка, вул.. Щорса, 27

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

БАЛАНС

(Звіт про фінансовий стан)

на 2016 р.

Форма № 1 Код за ДКУД 1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000		
первісна вартість	1001		
накопичена амортизація	1002		7
Незавершені капітальні інвестиції	1005		107
Основні засоби	1010		
первісна вартість	1011		1366
Знос	1012		29

Інвестиційна нерухомість	1015		
Довгострокові біологічні активи	1020		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035		121
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040		30
Відстрочені податкові активи	1045		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095		1631
II. Оборотні активи			
Запаси	1100		
Поточні біологічні активи	1110		2458
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125		223
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130		209
з бюджетом	1135		17
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155		66
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165		519
Витрати майбутніх періодів	1170		
Інші оборотні активи	1190		
Усього за розділом II	1195		3598
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200		33
Баланс	1300		6862
Пасив			
	Код рядка	На початок звітної періоду	На кінець звітної періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400		462
Капітал у дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410		3120
Резервний капітал	1415		9
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420		514
Неоплачений капітал	1425	()	()
Вилучений капітал	1430	()	
Усього за розділом I	1495		4105

II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515		86
Довгострокові забезпечення	1520		
Цільове фінансування	1525		
Усього за розділом II	1595		86
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600		35
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615		104
розрахунками з бюджетом	1620		
у тому числі з податку на прибуток	1621		
розрахунками зі страхування	1625		8
розрахунками з оплати праці	1630		
Поточні забезпечення	1660		540
Доходи майбутніх періодів	1665		
Інші поточні зобов'язання	1690		2
Усього за розділом III	1695		690
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700		
Баланс	1900		6862

Керівник

Головний бухгалтер

⁻¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1 до Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності»	
Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Підприємство <u>ФГ «Новосинявське»</u>	01
Територія <u>с. Нова Синявка</u>	33182684
Організаційно-правова форма господарювання	
Вид економічної діяльності	
52.29 Прочие сопроводительные услуги при перевозках	

Середня кількість працівників-¹ _____

Адреса, телефон _ Хмельницька обл., Старосинявський район, село Нова Синявка, вул.. Щорса, 27

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

БАЛАНС

(Звіт про фінансовий стан)

на _____ 2017 р.

Форма № 1

Код за
ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000		
первісна вартість	1001		
накопичена амортизація	1002	7	6
Незавершені капітальні інвестиції	1005	107	270
Основні засоби	1010		
первісна вартість	1011	1366	1492
знос	1012	29	45

Інвестиційна нерухомість	1015		
Довгострокові біологічні активи	1020		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	121	142
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	30	46
Відстрочені податкові активи	1045		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	1631	1956
II. Оборотні активи			
Запаси	1100		
Поточні біологічні активи	1110	2458	1916
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	223	703
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	209	409
з бюджетом	1135	17	95
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	66	140
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	519	513
Витрати майбутніх періодів	1170		
Інші оборотні активи	1190		
Усього за розділом II	1195	3598	4154
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	33	279
Баланс	1300	6862	7888
Пасив			
	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	462	462
Капітал у дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410	3120	3120
Резервний капітал	1415	9	9
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	514	974
Неоплачений капітал	1425	()	
Вилучений капітал	1430		
Усього за розділом I	1495	4105	4567

II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515	86	122
Довгострокові забезпечення	1520		
Цільове фінансування	1525		
Усього за розділом II	1595	86	122
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	35	810
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	104	773
розрахунками з бюджетом	1620		
у тому числі з податку на прибуток	1621		
розрахунками зі страхування	1625	8	14
розрахунками з оплати праці	1630		
Поточні забезпечення	1660	540	590
Доходи майбутніх періодів	1665		
Інші поточні зобов'язання	1690	2	11
Усього за розділом III	1695	690	2198
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття			
Баланс	1700		50
	1900	6862	7888

Керівник

Головний бухгалтер

⁻¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Додаток 1 до Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності»	
Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Підприємство <u>ФГ «Новосинявське»</u> за ЄДРПОУ	01
Територія <u>с. Нова Синявка</u> за КОАТУУ	33182684
Організаційно-правова форма господарювання за КОПФГ	
Вид економічної діяльності за КВЕД	
52.29 Прочие сопроводительные услуги при перевозках	

Середня кількість працівників-¹ _____

Адреса, телефон _ Хмельницька обл., Старосинявський район, село Нова Синявка, вул.. Щорса, 27

Одиниця виміру: тис.грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками)

Складено (зробити позначку «v» у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

БАЛАНС

(Звіт про фінансовий стан)

на _____ 2018 р.

Форма № 1

Код за
ДКУД

1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
I. Необоротні активи			
Нематеріальні активи	1000		
первісна вартість	1001		
накопичена амортизація	1002	6	6
Незавершені капітальні інвестиції	1005	270	343
Основні засоби	1010		
первісна вартість	1011	1492	1648
Знос	1012	45	55

Інвестиційна нерухомість	1015		
Довгострокові біологічні активи	1020		
Довгострокові фінансові інвестиції: які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030		
інші фінансові інвестиції	1035	142	149
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	46	56
Відстрочені податкові активи	1045		
Інші необоротні активи	1090		
Усього за розділом I	1095	1956	2202
II. Оборотні активи			
Запаси	1100		
Поточні біологічні активи	1110	1916	2848
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	703	
Дебіторська заборгованість за розрахунками: за виданими авансами	1130	409	748
з бюджетом	1135	95	125
у тому числі з податку на прибуток	1136		
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	140	129
Поточні фінансові інвестиції	1160		
Гроші та їх еквіваленти	1165	513	488
Витрати майбутніх періодів	1170		
Інші оборотні активи	1190		
Усього за розділом II	1195	4154	5595
III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття	1200	279	214
Баланс	1300	7888	8014
Пасив	Код рядка	На початок звітнього періоду	На кінець звітнього періоду
1	2	3	4
I. Власний капітал			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	462	462
Капітал у дооцінках	1405		
Додатковий капітал	1410	3120	3178
Резервний капітал	1415	9	9
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	974	814
Неоплачений капітал	1425		
Вилучений капітал	1430		
Усього за розділом I	1495	4567	4464

II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500		
Довгострокові кредити банків	1510		
Інші довгострокові зобов'язання	1515	122	114
Довгострокові забезпечення	1520		
Цільове фінансування	1525		
Усього за розділом II	1595	122	114
III. Поточні зобов'язання і забезпечення			
Короткострокові кредити банків	1600	810	1060
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610		
товари, роботи, послуги	1615	773	1597
розрахунками з бюджетом	1620		
у тому числі з податку на прибуток	1621		
розрахунками зі страхування	1625	14	24
розрахунками з оплати праці	1630		
Поточні забезпечення	1660	590	513
Доходи майбутніх періодів	1665		
Інші поточні зобов'язання	1690	11	12
Усього за розділом III	1695	2198	3206
IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття	1700	50	90
Баланс	1900	7888	8014

Керівник

Головний бухгалтер

⁻¹ Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Підприємство _____ ФГ «Новосинявське» _____ (найменування)	Дата (рік, місяць, число) _____ за _____ ЄДРПОУ	КОДИ 01 33182684
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за _____ 2016 р. Форма № 2 Код за ДКУД		
		1801003

І. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	19866	
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	()	()
Валовий: прибуток	2090	3504	
Збиток	2095	()	()
Інші операційні доходи	2120	2847	
Адміністративні витрати	2130	(790)	()
Витрати на збут	2150	(10)	()
Інші операційні витрати	2180	(2533)	()
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	3017	
Збиток	2195	()	()
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220		
Інші доходи	2240	33	
Фінансові витрати	2250	()	()
Втрати від участі в капіталі	2255	()	()
Інші витрати	2270	(18)	()
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	3033	
Збиток	2295	()	()
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності	2305	2123	

після оподаткування			
Чистий фінансовий результат:		2123	
прибуток	2350		
Збиток	2355	()	()

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465		

III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	5924	
Витрати на оплату праці	2505	21	
Відрахування на соціальні заходи	2510		
Амортизація	2515	24	
Інші операційні витрати	2520	2997	
Разом	2550	8966	

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600		

Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Керівник

Головний бухгалтер

	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Підприємство _____	_____ за _____	01
ФГ «Новосинявське»	(найменування) ЄДРПОУ	33182684
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)		
за _____ 2017 р.		
Форма № 2	Код за ДКУД	1801003

І. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	22162	19866
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050		()
Валовий: прибуток	2090	4926	3504
збиток	2095		()
Інші операційні доходи	2120	2777	2847
Адміністративні витрати	2130	(879)	(790)
Витрати на збут	2150	(41)	(10)
Інші операційні витрати	2180	(2688)	(2533)
Фінансовий результат від операційної діяльності: прибуток	2190	4094	3017
збиток	2195		()
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220		
Інші доходи	2240	7	33
Фінансові витрати	2250		()
Втрати від участі в капіталі	2255		()
Інші витрати	2270	(16)	(18)
Фінансовий результат до оподаткування: прибуток	2290	4086	3033
збиток	2295		()
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності	2305	2860	2123

після оподаткування			
Чистий фінансовий результат:		2860	2123
прибуток	2350		
Збиток	2355		()

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465		

III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500		
Витрати на оплату праці	2505		
Відрахування на соціальні заходи	2510		
Амортизація	2515		
Інші операційні витрати	2520		
Разом	2550		

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600		

Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Керівник

Головний бухгалтер

	Дата (рік, місяць, число)	КОДИ
Підприємство _____	_____ за _____	01
ФГ «Новосинявське»	(найменування) ЄДРПОУ	33182684
Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)		
за _____ 2018 р.		
Форма № 2	Код за ДКУД	1801003

І. Фінансові результати

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	25119	22162
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050		
Валовий:		5660	4926
прибуток	2090		
збиток	2095		
Інші операційні доходи	2120	2947	2777
Адміністративні витрати	2130	(907)	(879)
Витрати на збут	2150	(56)	(41)
Інші операційні витрати	2180	(2459)	(2688)
Фінансовий результат від операційної діяльності:		5186	4094
прибуток	2190		
збиток	2195		
Дохід від участі в капіталі	2200		
Інші фінансові доходи	2220		
Інші доходи	2240	14	7
Фінансові витрати	2250		
Втрати від участі в капіталі	2255		
Інші витрати	2270	(17)	(16)
Фінансовий результат до оподаткування:		5183	4086
прибуток	2290		
збиток	2295		
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300		
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності	2305	3628	2860

після оподаткування			
Чистий фінансовий результат:		3828	2860
прибуток	2350		
збиток	2355		

II. Сукупний дохід

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400		
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405		
Накопичені курсові різниці	2410		
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415		
Інший сукупний дохід	2445		
Інший сукупний дохід до оподаткування	2450		
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455		
Інший сукупний дохід після оподаткування	2460		
Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)	2465		

III. Елементи операційних витрат

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500		
Витрати на оплату праці	2505		
Відрахування на соціальні заходи	2510		
Амортизація	2515		
Інші операційні витрати	2520		
Разом	2550		

IV. Розрахунок показників прибутковості акцій

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600		

Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605		
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610		
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615		
Дивіденди на одну просту акцію	2650		

Керівник

Головний бухгалтер