

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ЗАКЛАД ВИЩОЇ ОСВІТИ «ПОДІЛЬСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ УНІВЕРСИТЕТ»

ЗАТВЕРДЖЕНО

вченою радою Закладу вищої освіти
«Подільський державний університет»
(протокол № ____ від «____» _____ 2026 р.)

Голова вченої ради

Андрій ЗЕЛЕНСЬКИЙ

ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА (ПРОЄКТ)
«ПІДПРИЄМНИЦТВО, ТОРГІВЛЯ ТА БІРЖОВА ДІЯЛЬНІСТЬ»
другого (магістерського) рівня вищої освіти
за спеціальністю **D7 Торгівля**
галузі знань **D Бізнес, адміністрування та право**
освітня кваліфікація: **магістр торгівлі**
(модернізована)

ВВЕДЕНО В ДІЮ

наказом ректора № ____ від «____» _____ 2026 р.

м. Кам'янець-Подільський, 2026 р.

ЛИСТ-ПОГОДЖЕННЯ
модернізованої освітньо-професійної програми

Голова вченої ради навчально-наукового інституту бізнесу і фінансів,
доктор економічних наук, професор
(протокол № ___ від ____ 2026 р.)

Наталія КОРЖЕНІВСЬКА

Голова науково-методичної ради університету,
кандидат технічних наук, доцент
(протокол № ___ від ____ 2026 р.)

Олександр СЕМЕНОВ

ПЕРЕДМОВА

Освітньо-професійна програма «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» для підготовки здобувачів другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю D7 Торгівля

МОДЕРНІЗОВАНО ГРУПОЮ НАУКОВО-ПЕДАГОГІЧНИХ ПРАЦІВНИКІВ, ЯКІ МАЮТЬ ОСВІТНЮ ТА/АБО ПРОФЕСІЙНУ КВАЛІФІКАЦІЮ, НАУКОВИЙ СТУПІНЬ ТА/АБО ВЧЕНЕ ЗВАННЯ ВІДПОВІДНІ ОСВІТНІЙ ПРОГРАМІ

Наказ № 187 від 01 вересня 2025 р.

1. Катерина ВОЛОЩУК – доктор економічних наук, професор, Заклад вищої освіти «Подільський державний університет», гарант освітньо-професійної програми

2. Марина ЗАХОДИМ – кандидат економічних наук, доцент, Заклад вищої освіти «Подільський державний університет»

3. Нонна КОВАЛЬ – кандидат економічних наук, доцент, Заклад вищої освіти «Подільський державний університет»

ІНШІ ЧЛЕНИ РОБОЧОЇ ГРУПИ (протокол №1, від 7 листопада 2025):

МІСЮКА Миколу (проректор з навчальної роботи, професор кафедри економіки, підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, доктор економічних наук, професор);

КОРЖЕНІВСЬКУ Наталію (в.о. директора навчально-наукового інституту бізнесу і фінансів, доктор економічних наук, професор);

ВОЛОЩУК Юлію (професор кафедри економіки, підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, доктор економічних наук, професор);

НІСХОДОВСЬКУ Олену (доцент кафедри економіки, підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, кандидат економічних наук, доцент);

ФЕДОРЧУК Наталію (завідувач аспірантури, докторантури, доцент кафедри економіки, підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, кандидат економічних наук, доцент);

ПЕЧЕНЮК Аллу (асистент кафедри економіки, підприємництва, торгівлі та біржової діяльності, кандидат економічних наук, доцент);

ЛІРУКА Дмитра (випускник другого (магістерського) рівня ВО, за спеціальністю 076 «Підприємництво та торгівля»);

МИРОНЮК Наталію (випускниця другого (магістерського) рівня ВО, за

спеціальністю 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»);

ПОЛЬОВУ Наталію, начальника відділу промисловості, підприємництва, торгівлі та сфери послуг Департаменту економіки та інфраструктури міста Кам'янець-Подільської міської ради;

ДРАБИК Оксану, начальника відділу обслуговування громадян Головного управління Пенсійного фонду України в Хмельницькій області, кандидат економічних наук;

РАРОК Лілія Анатоліївна помічник директора, HR менеджер з персоналу ТОВ «ЕПІЦЕНТР К» м. Кам'янець-Подільський, кандидат економічних наук;

ПЕЧЕНЮКА Сергія, директор ТОВ "ІММОПРЕТТ";

БІЛОГО Олександра, голова селянського (фермерського) господарства «С-ІВАННА», кандидат сільськогосподарських наук;

БІЛЯВСЬКУ Роксолану (здобувач першого (магістерського) рівня ВО за спеціальністю С1 Економіка та міжнародні економічні відносини, голова студентської ради ННІБФ.

Рецензенти:

1. Наталія ПОЛЬОВА – начальник відділу промисловості, підприємництва, торгівлі та сфери послуг Департаменту економіки та інфраструктури міста Кам'янець-Подільської міської ради

2. Лілія РАРОК – помічник директора, HR менеджер з персоналу ТОВ «ЕПІЦЕНТР К» м. Кам'янець-Подільський, кандидат економічних наук;

3. Олександр БІЛИЙ – голова селянського (фермерського) господарства «С-Іванна», кандидат сільськогосподарських наук

4. Сергій ПЕЧЕНЮК – директор ТОВ «ІММОПРЕТТ»

5. Юрій ЛОПАТИНСЬКИЙ – доктор економічних наук, професор, професор кафедри бізнесу та управління персоналом Чернівецького національного університету імені Юрія Федьковича

**1. Профіль освітньої програми «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»
зі спеціальності D7 Торгівля**

1 – Загальна інформація	
Повна назва закладу вищої освіти та структурного підрозділу	Заклад вищої освіти «Подільський державний університет»
Ступінь вищої освіти та назва освітньої кваліфікації мовою оригіналу	Ступінь: <i>магістр</i> Освітня кваліфікація: <i>магістр торгівлі</i>
Професійна кваліфікація (за наявності)	-
Офіційна назва освітньої програми	Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Тип диплому та обсяг освітньої програми	Диплом магістра, одиничний, 90 кредитів ЄКТС, термін навчання – 1 рік 4 місяці
Наявність акредитації	Міністерство освіти і науки України, Україна, період акредитації: 08.01.2019 р. – 01.07.2024 р. Відповідно до Постанови КМУ від 16.03.2022 р. №295 «Про особливості акредитації освітніх програм, за якими здійснюють підготовку здобувачі вищої освіти, в умовах воєнного стану» продовжено термін акредитації до 01.07.2027 р.
Цикл/рівень	НРК України – 7 рівень, FQ-EHEA – другий цикл, EQF-LLL – 7
Передумови	Наявність освітнього ступеня бакалавра, освітньо-кваліфікаційного рівня спеціаліст / освітнього ступеня магістр
Мова (и) викладання	Українська
Термін дії освітньої програми	Термін не може перевищувати 1 рік 4 місяці та/або період акредитації. Освітня програма підлягає перегляду відповідно до змін нормативної бази України в сфері вищої освіти, але не рідше 1 разу на рік
Форми здобуття освіти за ОП та розрахункові строки виконання ОП	Денна, дуальна, заочна. Розрахунковий строк виконання освітньої програми визначається відношенням її обсягу в кредитах ЄКТС до розрахункового навчального навантаження здобувача вищої освіти впродовж одного навчального року.
Інтернет-адреса постійного розміщення опису освітньої програми	https://pdatu.edu.ua/vidomosti-pro-osvitni-programi-yaki-realizuyutsya-v-universiteti.html
2 – Мета освітньої програми	

Підготовка висококваліфікованих фахівців з торгівлі, які володіють теоретичними знаннями, методологією і прикладними навичками та компетентностями, здатних реалізувати підприємницькі здібності, професійно вирішувати завдання та проблеми, використовувати інноваційні управлінські цифрові технології створення, відновлення та сталого розвитку власної справи, соціальної відповідальності, нарощувати ринкову вартість бізнес-організацій різних форматів і бізнес-моделей ритейлу та дистрибуції .

3 – Характеристика освітньої програми

<p>Предметна область (галузь знань, спеціальність, спеціалізація (за наявності))</p>	<p>Галузь знань. D Бізнес, адміністрування та право Спеціальність. D7 Торгівля Об'єкт вивчення та діяльності. Діяльність суб'єктів господарювання підприємницьких, торговельних та/або біржових структур з виробництва та обігу товарів і послуг, яка здійснюється з метою забезпечення їх ефективного управління і розвитку. Цілі навчання. Підготовка фахівців, здатних розв'язувати складні завдання і проблеми у галузі підприємництва, торгівлі та біржової діяльності або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та/або здійснення інновацій за невизначених умов і вимог. Теоретичний зміст предметної області. Теоретико-методологічні, науково-методичні і прикладні засади підприємницької, торговельної та біржової діяльності, які забезпечують прийняття обґрунтованих професійних рішень. Методи, методики та технології. загальнонаукові методи пізнання та дослідницької діяльності, математичні та статистичні методи, економічного аналізу, економіко-математичне моделювання, система інноваційних методів, професійних методик та технологій управління. Інструменти та обладнання. Інформаційно-комунікаційні системи, прилади та обладнання (комп'ютерна техніка, пакети прикладних програм, програмні продукти тощо).</p>
<p>Орієнтація освітньої програми</p>	<p>Освітньо-професійна. Структура програми передбачає оволодіння спеціалізованими концептуальними знаннями, базовими компетентностями вибору методології аналізу підприємництва, торгівлі та біржової діяльності як системи, розроблення та опрацювання його процедур, сучасними інструментами діагностики конкурентного середовища, моніторингу стану та становища на ринку, які забезпечують прийняття обґрунтованих професійних рішень і здійснення наукових досліджень.</p>

Основний фокус освітньої програми	Програма спрямована на оволодіння фундаментальними та практичними знаннями в області підприємництва, торгівлі та біржової діяльності і господарської діяльності із виробництва та обігу продукції, товарів, послуг суб'єктами господарювання різних форматів і моделей бізнесу, з метою забезпечення їх ефективного управління і розвитку. <i>Ключові слова:</i> підприємництво, торгівля, біржова діяльність, управління, адміністрування.																																				
Особливості програми	Студенто-центрований підхід навчання інноваційних форм, форматів і моделей бізнесу, ритейлу та дистрибуції, трейдингу, е-комерції, інформаційних і управлінських технологій забезпечення ефективного функціонування, відновлення та сталого розвитку підприємництва, торговельного бізнесу, формування сприятливих умов прискорення товарообороту, оптимізації ланцюгів постачання і продажу, моделювання бізнес-процесів та прогнозування стратегічного розвитку із урахуванням потреб національного та міжнародного ринку. Можлива академічна мобільність та стажування на провідних підприємствах, закладах вищої освіти України і за кордоном.																																				
Процедура присвоєння професійної кваліфікації																																					
4 – Придатність випускників до працевлаштування та подальшого навчання																																					
\2310 Придатність до працевлаштування	Фахівець здатний виконувати зазначену професійну роботу відповідно до національного класифікатора професій ДК 003.2010 від 26.10.2017 р. та відповідно до отриманого фаху і кваліфікації за галуззю знань D Бізнес, адміністрування та право. Перелік можливих професій наведено нижче.																																				
	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Професійна назва робіт</th> <th style="text-align: left;">Код КП</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Керівники виробничих підрозділів в оптовій та роздрібній торгівлі</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Завідувач підприємства роздрібною торгівлі</td> <td>1224</td> </tr> <tr> <td>Завідувач секції</td> <td>1224</td> </tr> <tr> <td>Завідувач ринку</td> <td>1224</td> </tr> <tr> <td>Керівник торговельно-економічної місії</td> <td>1224</td> </tr> <tr> <td>Керівники фінансових, бухгалтерських, економічних, юридичних та адміністративних підрозділів та інші керівники</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Керівник (директор, начальник та ін.) департаменту</td> <td>1231</td> </tr> <tr> <td>Директор з економіки</td> <td>1231</td> </tr> <tr> <td>Директор фінансовий</td> <td>1231</td> </tr> <tr> <td>Начальник планово-економічного відділу</td> <td>1231</td> </tr> <tr> <td>Начальник управління</td> <td>1231</td> </tr> <tr> <td>Начальник фінансового відділу</td> <td>1231</td> </tr> <tr> <td>Керівники малих підприємств без апарату управління в оптовій та роздрібній торгівлі</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Директор (керівник) малої торговельної фірми</td> <td>1314</td> </tr> <tr> <td>Керуючий магазином</td> <td>1314</td> </tr> <tr> <td>Комерсант</td> <td>1314</td> </tr> <tr> <td>Керівники малих підприємств без апарату управління на</td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Професійна назва робіт	Код КП	Керівники виробничих підрозділів в оптовій та роздрібній торгівлі		Завідувач підприємства роздрібною торгівлі	1224	Завідувач секції	1224	Завідувач ринку	1224	Керівник торговельно-економічної місії	1224	Керівники фінансових, бухгалтерських, економічних, юридичних та адміністративних підрозділів та інші керівники		Керівник (директор, начальник та ін.) департаменту	1231	Директор з економіки	1231	Директор фінансовий	1231	Начальник планово-економічного відділу	1231	Начальник управління	1231	Начальник фінансового відділу	1231	Керівники малих підприємств без апарату управління в оптовій та роздрібній торгівлі		Директор (керівник) малої торговельної фірми	1314	Керуючий магазином	1314	Комерсант	1314	Керівники малих підприємств без апарату управління на	
	Професійна назва робіт	Код КП																																			
	Керівники виробничих підрозділів в оптовій та роздрібній торгівлі																																				
	Завідувач підприємства роздрібною торгівлі	1224																																			
	Завідувач секції	1224																																			
	Завідувач ринку	1224																																			
	Керівник торговельно-економічної місії	1224																																			
	Керівники фінансових, бухгалтерських, економічних, юридичних та адміністративних підрозділів та інші керівники																																				
	Керівник (директор, начальник та ін.) департаменту	1231																																			
	Директор з економіки	1231																																			
	Директор фінансовий	1231																																			
	Начальник планово-економічного відділу	1231																																			
	Начальник управління	1231																																			
	Начальник фінансового відділу	1231																																			
	Керівники малих підприємств без апарату управління в оптовій та роздрібній торгівлі																																				
	Директор (керівник) малої торговельної фірми	1314																																			
Керуючий магазином	1314																																				
Комерсант	1314																																				
Керівники малих підприємств без апарату управління на																																					

	транспорті, у складському господарстві та зв'язку	
	Директор (керівник) малого підприємства (транспортного, складського)	1316
	Керуючий агентством (страховим, торговельним, нерухомості, рекламним і т. ін.)	1317
	Менеджер (управитель) в оптовій торгівлі	1452
	Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі побутовими та непродовольчими товарами	1453
	Менеджер (управитель) в роздрібній торгівлі продовольчими товарами	1454
	Інші викладачі закладів вищої освіти	
	Викладач вищого навчального закладу	2310.2
	Асистент	2310.2
	Професіонали у сфері маркетингу, ефективності господарської діяльності, раціоналізації виробництва, інтелектуальної власності та інноваційної діяльності	
	Економіст із збуту	2419.2
	Фахівець з ефективності підприємництва	2419.2
	Експерт із торговельно-економічних операцій	2419.2
	Професіонал з інноваційної діяльності	2419.2
	Економіст з матеріально-технічного забезпечення	2441.2
	Економіст з планування	2441.2
	Економіст з фінансової роботи	2441.2
	Економіст із ціноутворення	2441.2
	Економічний радник	2441.2
	Економіст з міжнародної торгівлі	2441.2
	Оглядач з економічних питань	2441.2
	Економіст з бухгалтерського обліку та аналізу господарської діяльності	2441.2
	Економіст	2441.2
	Економіст з договірних та претензійних робіт	2441.2
	Дилери (біржові торговці за свій рахунок) та брокери (посередники) із заставних та фінансових операцій	
	Фахівець з корпоративного управління	3411
	Фахівець з управління активами	3411
	Технічні та торговельні представники	
	Торговець комерційний	3415
	Комівояжер	3415
	Агент комерційний	3415
	Агент торговельний	3415
	Мерчендайзер	3415
	Торговець комерційний	3415
	Представник торговельний	3415
	Торговець технічний	3415
	Інші фахівці в галузі фінансів і торгівлі	
	Товарознавець	3419
	Організатор зі збуту	3419
	Організатор з постачання	3419
	Інспектор торговельний	3419
	Інспектор-товарознавець	3419
Подальше навчання	Продовження освіти за третім (освітньо-науковим) рівнем вищої освіти. Набуття додаткових кваліфікацій в системі післядипломної освіти.	

5 – Викладання та оцінювання	
Викладання та навчання	Навчання студентсько-центроване, проблемно-орієнтоване, самонавчання, навчання на основі науково-дослідницької діяльності, навчання через виробничу практику. Застосовуються активні (проблемні, інтерактивні, проектні, інформаційно-комп'ютерні, саморозвиваючі) та пасивні (пояснювально-ілюстративні) технології та методи навчання.
Оцінювання	Оцінювання результатів навчання здобувачів вищої освіти за освітньою програмою регулюється Положенням про організацію освітнього процесу в Зкладі вищої освіти «Подільський державний університет» з урахуванням контрольних заходів та критеріїв оцінювання, визначених робочими програмами освітніх компонентів.
6 – Програмні компетентності	
Інтегральна компетентність	Здатність розв'язувати складні задачі і проблеми у галузі підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та/або здійснення інновацій за невизначених умов і вимог.
Загальні компетентності (ЗК)	<p>ЗК 1. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.</p> <p>ЗК 2. Вміння виявляти, ставити та вирішувати проблеми.</p> <p>ЗК 3. Здатність мотивувати людей та рухатися до спільної мети.</p> <p>ЗК 4. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності).</p> <p>ЗК 5. Визначеність і наполегливість щодо поставлених завдань і взятих обов'язків.</p> <p>ЗК 6. Здатність оцінювати та забезпечувати якість виконуваних робіт.</p>
Спеціальні компетентності спеціальності (СК)	<p>СК 1. Здатність розробляти та реалізовувати стратегію розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур.</p> <p>СК 2. Здатність проводити оцінювання продукції, товарів і послуг в підприємницькій, торговельній та/або біржовій діяльності.</p> <p>СК 3. Здатність до ефективного управління діяльністю суб'єктів господарювання в сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p>СК 4. Здатність до вирішення проблемних питань і прийняття управлінських рішень у професійній діяльності.</p> <p>СК 5. Здатність до ініціювання та реалізації інноваційних проектів в підприємницькій, торговельній та/або біржовій діяльності.</p> <p>СК 6. Здатність планувати та проводити теоретичні та прикладні дослідження на відповідному рівні в сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p>СК 7. Здатність обирати і використовувати загальнонаукові й спеціальні методи для проведення досліджень у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p>СК 8. Здатність розв'язувати задачі прогнозування процесів розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур з використанням економіко-математичних методів та</p>

	<p>цифрових технологій.</p> <p>СК 9. Здатність впроваджувати соціальну відповідальність в контексті сталого розвитку, здійснювати управління бізнес-процесами забезпечення ефективності екосистем, форматів та моделей торговельного бізнесу, ритейлу і дистрибуції.</p>
<p>7 – Програмні результати навчання</p>	
	<p>ПРН 1. Адаптуватися та проявляти ініціативу і самостійність в ситуаціях, які виникають в професійній діяльності.</p> <p>ПРН 2. Визначати, аналізувати проблеми підприємництва, торгівлі і біржової діяльності та розробляти заходи щодо їх вирішення.</p> <p>ПРН 3. Розробляти заходи матеріального і морального заохочення та застосовувати інші інструменти мотивування персоналу й партнерів для досягнення поставленої мети.</p> <p>ПРН 4. Застосовувати бізнес-комунікації для підтримки взаємодії з представниками різних професійних груп.</p> <p>ПРН 5. Професійно, в повному обсязі й з творчою самореалізацією виконувати поставлені завдання у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p>ПРН 6. Розробляти та впроваджувати заходи для забезпечення якості виконуваних робіт і визначати їх ефективність.</p> <p>ПРН 7. Визначати та впроваджувати стратегічні плани розвитку суб'єктів господарювання у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p>ПРН 8. Оцінювати продукцію, товари, послуги, а також процеси, що відбуваються в підприємницьких, торговельних та/або біржових структурах, і робити відповідні висновки для прийняття управлінських рішень.</p> <p>ПРН 9. Розробляти і приймати рішення, спрямовані на забезпечення ефективності діяльності суб'єктів господарювання у сфері підприємницької, торговельної та/або біржової діяльності.</p> <p>ПРН 10. Вирішувати проблемні питання, що виникають в діяльності підприємницьких, торговельних та/або біржових структур за умов невизначеності та ризиків.</p> <p>ПРН 11. Впроваджувати інноваційні проекти з метою створення умов для ефективного функціонування та розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур.</p> <p>ПРН 12. Планувати і виконувати наукові дослідження, презентувати і обговорювати їх результати державною та іноземними мовами.</p> <p>ПРН 13. Застосовувати сучасні дослідницькі технології та методи досліджень у сфері підприємництва, торгівлі та/або біржової діяльності.</p> <p>ПРН 14. Моделювати та прогнозувати процеси розвитку підприємницьких, торговельних та/або біржових структур з використанням економіко-математичного інструментарію та інформаційних технологій.</p> <p>ПРН 15. Приймати ефективні стратегічні, соціально відповідальні рішення в контексті сталого розвитку, впроваджувати новаторські бізнес-ідеї, екосистеми стартапів, забезпечувати лідерство, інклюзивність торговельного бізнесу, ритейлу і дистрибуції.</p>

8 – Ресурсне забезпечення реалізації програми	
Кадрове забезпечення	Викладання проводять висококваліфіковані педагогічні працівники, які мають наукову ступінь доктора або кандидата наук, з залученням до педагогічної роботи найбільш досвідчених керівників різних рівнів органів влади та управління, спеціалістів з виробництва та торгівлі, науково-дослідних установ за сумісництвом. Поширеною практикою є проведення лекцій ТОП-менеджерами, провідними вітчизняними та зарубіжними фахівцями, бізнесменами, фахівцями даної галузі знань, які мають певний стаж практичної, наукової та педагогічної роботи.
Матеріально-технічне забезпечення	Повне забезпечення учбовими приміщеннями, комп'ютерними робочими місцями та прикладними комп'ютерними програмами достатнє для виконання навчальних планів, забезпеченість навчальними лабораторіями, які обладнані необхідним устаткуванням для проведення занять з професійно орієнтованих дисциплін. Навчальний процес включає виїзні практичні заняття студентів у спеціалізовані підприємства різних форм власності, навчальні та виробничі практики.
Інформаційне та навчально-методичне забезпечення	Належна забезпеченість бібліотеки підручниками та навчальними посібниками, вітчизняними і закордонними фаховими періодичними виданнями відповідного профілю, доступ до джерел Internet, авторських розробок професорсько-викладацького складу.
9 – Академічна мобільність	
Національна кредитна мобільність	Можлива, у разі укладання угод про академічну мобільність з ЗВО України.
Міжнародна кредитна мобільність	Можлива, у разі укладання угод про академічну мобільність з ЗВО інших країн. https://pdatu.edu.ua/viddil-mizhnarodnykh-zviazkiv.html https://pdatu.edu.ua/uhody-pro-spi-vpratsiu.html
Навчання іноземних здобувачів вищої освіти	Можливе прийняття на навчання громадян інших держав на підставі договорів укладених між навчальним закладом та зарубіжними навчальними закладами й організаціями.

2. Перелік компонентів освітньої програми та їхня логічна послідовність

2.1.Перелік компонентів освітньої програми

Код н/д	Компоненти освітньої програми(навчальні дисципліни, курсові проєкти (роботи), практики, кваліфікаційна робота/атестаційний екзамен/єдиний державний кваліфікаційний іспит	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю
1. ОBOB'ЯЗКОВІ КОМПОНЕНТИ ОП			
1.1. Обов'язкові компоненти загальної підготовки			
ОКЗП 1	Ділова іноземна мова	3,0	залік
ОКЗП 2	Методика наукових досліджень	4,0	екзамен

ОКЗП 3	Інформаційні технології моделювання та прогнозування у торгівлі	3,0	залік
ОКЗП 4	Ділові комунікації	3,0	залік
ОКЗП 5	Правове регулювання торговельного бізнесу	3,0	залік
Загальний обсяг обов'язкових компонентів загальної підготовки:		16	х
1.2. Обов'язкові компоненти фахової підготовки			
ОКФП 1	Товарна інноваційна політика	3,0	екзамен
ОКФП 2	Курсова робота з товарної інноваційної політики	1,0	
ОКФП 3	Тендерні закупівлі та торги	3,0	залік
ОКФП 4	Управління якістю та експертиза товарів і послуг	4,0	екзамен
ОКФП 5	Економічне управління процесами розвитку торговельного бізнесу	4,0	екзамен
ОКФП 6	Управління ризиками підприємництва, торгівлі та біржової діяльності	4,0	екзамен
ОКФП 7	Глобальна економіка та трейдинг	3,0	залік
ОКФП 8	Екосистема стартапів	3,0	залік
ОКФП 9	Соціальна відповідальність бізнесу	4,0	екзамен
ОКФП 10	Управління конкурентоспроможністю бізнес структур торгівлі	4,0	екзамен
ОКФП 11	Формати і бізнес-моделі ритейлу та дистрибуції	3,0	залік
ОКФП 12	Стратегічний розвиток і бізнес-планування	4,0	екзамен
ОКФП 13	Виробнича практика	6,0	диф.залік
ОКФП 14	Підготовка та захист кваліфікаційної роботи	4,0	захист кваліфікаційної роботи
Загальний обсяг обов'язкових компонентів фахової підготовки:		50	х
Загальний обсяг обов'язкових компонентів:		66	х
2. ВИБІРКОВІ КОМПОНЕНТИ ОП			
2.1. Вибіркові компоненти загальної підготовки університетського каталогу			
ВКЗПУК 1	Освітній компонент 1-У-Каталог	3	залік
Загальний обсяг вибірових компонентів загальної підготовки університетського каталогу:		3	х
2.2. Вибіркові компоненти фахової підготовки міжфакультетського каталогу			
ВКФПМФК 1	Освітній компонент 1- МФ-Каталог	3	залік
Загальний обсяг вибірових компонентів фахової підготовки міжфакультетського каталогу:		3	х
2.3. Вибіркові компоненти фахової підготовки профільного каталогу			
ВКФППК 1	Освітній компонент 1- П-Каталог	3,0	залік
ВКФППК 2	Освітній компонент 2- П-Каталог	3,0	залік
ВКФППК3	Освітній компонент 3-П-Каталог	3,0	залік
ВКФППК4	Освітній компонент 4-П-Каталог	3,0	залік
ВКФППК5	Освітній компонент 5-П-Каталог	3,0	екзамен
ВКФППК6	Освітній компонент 6-П-Каталог	3,0	залік
Загальний обсяг вибірових компонентів фахової підготовки профільного каталогу:		18	х
Загальний обсяг вибірових компонентів:		24	х
ЗАГАЛЬНИЙ ОБСЯГ ОСВІТНЬОЇ ПРОГРАМИ		90	х

2.2.Послідовність вивчення компонентів освітньої програми

Семестр	Компоненти освітньої програми	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю
1	Методика наукових досліджень	4,0	екзамен
	Інформаційні технології моделювання та прогнозування у торгівлі	3,0	залік
	Ділові комунікації	3,0	залік
	Управління якістю та експертиза товарів і послуг	4,0	екзамен
	Глобальна економіка та трейдинг	3,0	залік
	Правове регулювання торговельного бізнесу	3,0	залік
	Соціальна відповідальність бізнесу	4,0	екзамен
	Формати і бізнес-моделі ритейлу та дистрибуції	3,0	залік
	Підготовка кваліфікаційної роботи	1,0	-
	Всього за 1 семестр	28,0	*
2	Ділова іноземна мова	3,0	залік
	Тендерні закупівлі та торги	3,0	залік
	Управління конкурентоспроможністю бізнес структур торгівлі	4,0	екзамен
	Економічне управління процесами розвитку торговельного бізнесу	4,0	екзамен
	Управління ризиками підприємництва, торгівлі та біржової діяльності	4,0	екзамен
	Екосистема стартапів	3,0	залік
	Стратегічний розвиток і бізнес-планування	4,0	екзамен
	Виробнича практика	6,0	диф.залік
	Підготовка кваліфікаційної роботи	1,0	-
	Всього за 2 семестр	32,0	*
	Товарна інноваційна політика	3,0	екзамен
	Курсова робота з товарної інноваційної політики	1,0	
	Освітній компонент 1-У-Каталог	3,0	залік
	Освітній компонент 1- МФ-Каталог	3,0	залік
	Освітній компонент 1- П-Каталог	3,0	залік
	Освітній компонент 2- П-Каталог	3,0	залік
	Освітній компонент 3- П-Каталог	3,0	залік
	Освітній компонент 4- П-Каталог	3,0	залік
	Освітній компонент 5- П-Каталог	3,0	екзамен
	Освітній компонент 6- П-Каталог	3,0	залік
	Підготовка кваліфікаційної роботи	2,0	захист кваліфікаційної роботи
	Всього за 3 семестр	30,0	*

2.3. Структурно-логічна схема освітньої програми

1 семестр

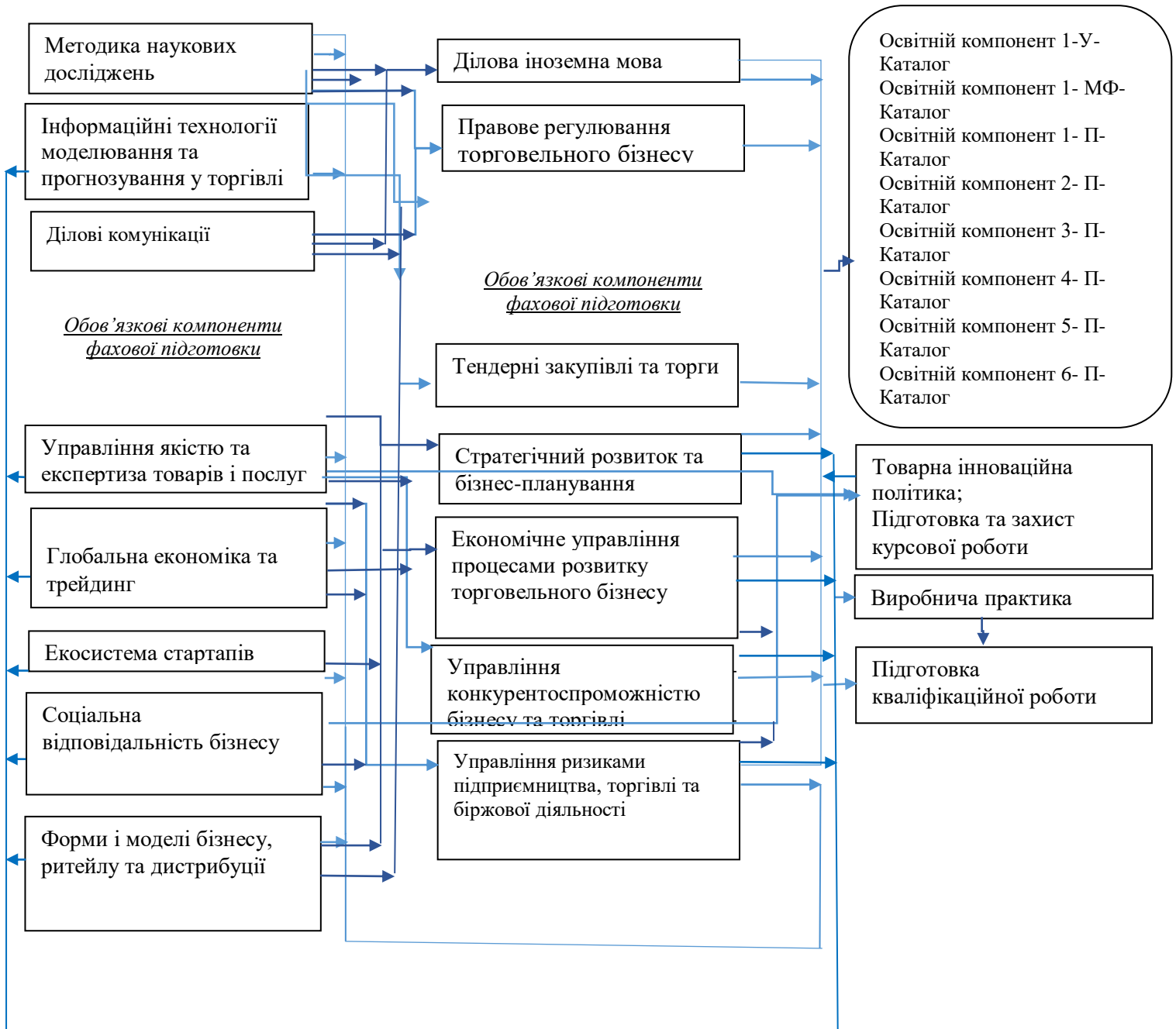
Обов'язкові компоненти загальної підготовки

2 семестр

Обов'язкові компоненти загальної підготовки

3 семестр

Вибіркові компоненти



3. Форма атестації здобувачів вищої освіти

Подається інформація про види підсумкової атестації та документи, які отримує випускник на основі її успішного проходження.

Атестація випускників освітньо-професійної програми «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» спеціальності D7 Торгівля проводиться у формі захисту кваліфікаційної роботи та завершується видачею документу встановленого зразка про присудження йому освітнього ступеня магістра із присвоєнням кваліфікації магістра підприємництва та торгівлі.

Кваліфікаційна робота має передбачати розв'язання складного спеціалізованого завдання або практичної складної задачі або проблеми в сфері підприємництва та торгівлі та/або біржової діяльності, що потребує досліджень та/або інновацій і характеризується невизначеністю умов та вимог.

У кваліфікаційній роботі не повинно бути академічного плагіату та фальсифікації.

Кваліфікаційна робота має бути оприлюднена на офіційному сайті або репозитарії Закладу вищої освіти «Подільський державний університет» або його підрозділу.

Атестація здійснюється відкрито і публічно перед Екзаменаційною комісією, яка затверджена наказом ректора Закладу вищої освіти «Подільський державний університет».

4. Матриця відповідності програмних компетентностей компонентам освітньої програм

	ОКЗП 1	ОКЗП 2	ОКЗП 3	ОКЗП 4	ОКЗП 5	ОКФП 1	ОКФП 2	ОКФП 3	ОКФП 4	ОКФП 5	ОКФП 6	ОКФП 7	ОКФП 8	ОКФП 9	ОКФП 10	ОКФП 11	ОКФП 12	ОКФП 13	ОКФП 14
ІК	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+
ЗК 1	+						+				+			+				+	+
ЗК 2		+			+		+					+					+	+	+
ЗК 3							+			+				+				+	+
ЗК 4				+			+	+					+					+	+
ЗК 5	+			+			+	+		+								+	+
ЗК 6						+	+		+		+							+	+
СК 1			+				+										+	+	+
СК 2						+	+		+		+				+			+	+
СК 3							+			+					+	+		+	+
СК 4					+		+		+		+	+						+	+
СК 5						+	+						+			+		+	+
СК 6	+	+					+					+	+				+	+	+
СК 7		+	+				+								+			+	+
СК 8			+				+				+					+		+	+
СК 9				+	+			+						+				+	+

5. Матриця забезпечення програмних результатів навчання (ПРН) відповідними компонентами освітньої програми

	ОКЗП 1	ОКЗП 2	ОКЗП 3	ОКЗП 4	ОКЗП 5	ОКФП 1	ОКФП 2	ОКФП 3	ОКФП 4	ОКФП 5	ОКФП 6	ОКФП 7	ОКФП 8	ОКФП 9	ОКФП 10	ОКФП 11	ОКФП 12	ОКФП 13	ОКФП 14
ПРН 1	+						+				+			+				+	+
ПРН 2		+			+		+					+					+	+	+
ПРН 3							+			+				+				+	+
ПРН 4				+			+	+					+					+	+
ПРН 5	+			+			+	+		+								+	+
ПРН 6						+	+		+									+	+
ПРН 7			+				+					+					+	+	+
ПРН 8						+	+		+						+			+	+
ПРН 9							+			+					+	+		+	+
ПРН 10					+		+		+		+							+	+
ПРН 11						+	+						+			+		+	+
ПРН 12	+	+					+					+					+	+	+
ПРН 13		+	+				+						+		+			+	+
ПРН 14			+				+				+					+		+	+
ПРН 15				+	+		+	+						+				+	+